



" Telemonitoring and Telemedicine for Hospitals Assisted by ICT for Life saving co-morbid patients in Europe As part of a Patient personalised care program of the EU "

Work Package 6

Deliverable 6.1.

Project dissemination Publications and meetings according communication and dissemination plan

*67_workshop_ppt_Public Procurement of innovation 7th
fp_2016_Barcelona*

Document Information

Grant Agreement	Nº	611855	Acronym	THALEA
Full Title	" Telemonitoring and Telemedicine for Hospitals Assisted by ICT for Life saving co-morbid patients in Europe As part of a Patient personalised care program of the EU "			
Project URL	www.thalea-pcp.eu			
EU Project Officer	Name	Jaakko Aarnio		

Deliverable	No	6.1.	Title	Project dissemination Publications and meetings according communication and dissemination plan
Work package	No	6	Title	Dissemination

Date of delivery	Contractual	30.04.2015	Actual	13.07.2016
Status	Version 1.1		Final	1.1
Nature	Prototype		Report	
			Dissemination	x
			Other	

Dissemination level	Consortium+EU	
	Public	X

Target Group	(If Public)	Society (in general)	
Specialised research communities	X	Health care enterprises	
Health care professionals		Citizens and Public Authorities	

Responsible Author	Name	Ors Miriam	Partner	FPT
	Email	mors@tauli.cat		

Version Log			
Issue Date	Version	Author (Name)	Partner
13.07.2016	1.0	MO, AA	FPT
28.02.2017	1.1	DD (merge with template)	UKA

Executive Summary	Presentation about PCP and PPI experience held by M. Ors and A. Aguilar.
Keywords	Dissemination, PPT, FPT

Experiències de projectes de PCP i PPI del 7PM (Thalea y Nympha)

Anna Aguilar Aguilar
Miriam Ors Giera

13 de juliol de 2016 | Sabadell

Programa

- ❑ CARACTERÍSTIQUES DE LES ACCIONS PCP I PPI
(7PM i H2020)
- ❑ EXPERIÈNCIES PARC TAULÍ
- ❑ PUNTS CLAUS I BONES PRÀCTIQUES

CARACTERÍSTIQUES DE LES ACCIONS PCP I PPI (7PM i H2020)

Objectiu de les accions cooperatives PCP i PPI a Europa (7PM i H2020)

- ✓ Millorar la qualitat i eficiència dels serveis públics amb solucions innovadores
- ✓ Aconseguir una millor relació qualitat-preu a través de cooperació
- ✓ Abordar conjuntament qüestions d'interès comú
- ✓ Crear creixement i ocupació a Europa

Definició de le accions de PCP i PPI

PCP: Pre-commercial Procurements

Accions per quan es requereix recerca i desenvolupament (R+D) per identificar una solució innovadora que pugui satisfer necessitats reals i concretes del sector públic.

Per tant es farà servir quan no existeixi en el mercat i la solució no estigui disponible en un curt termini.

PPI: Public Procurement of Innovative Solutions

Permet actuar com a client de llançament, ser els primers en adoptar noves tecnologies i ser el primer comprador de solucions innovadores.

Solucions properes al mercat i que es poden implementar en un curt termini.

Finançament dels projectes de PCP i PPI

PCP: Pre-commercial Procurements

Reemborsament per la CE del 90% de la adquisició (H2020)

IVA elegible

100% coordinació

25%OH

PPI: Public Procurement of Innovative Solutions

Reemborsament per la CE del 35% de la adquisició (H2020)

IVA elegible

100% coordinació

25%OH

Característiques de les accions de PCP

Adreçat als compradors públics perquè puguin contractar serveis de R+D.

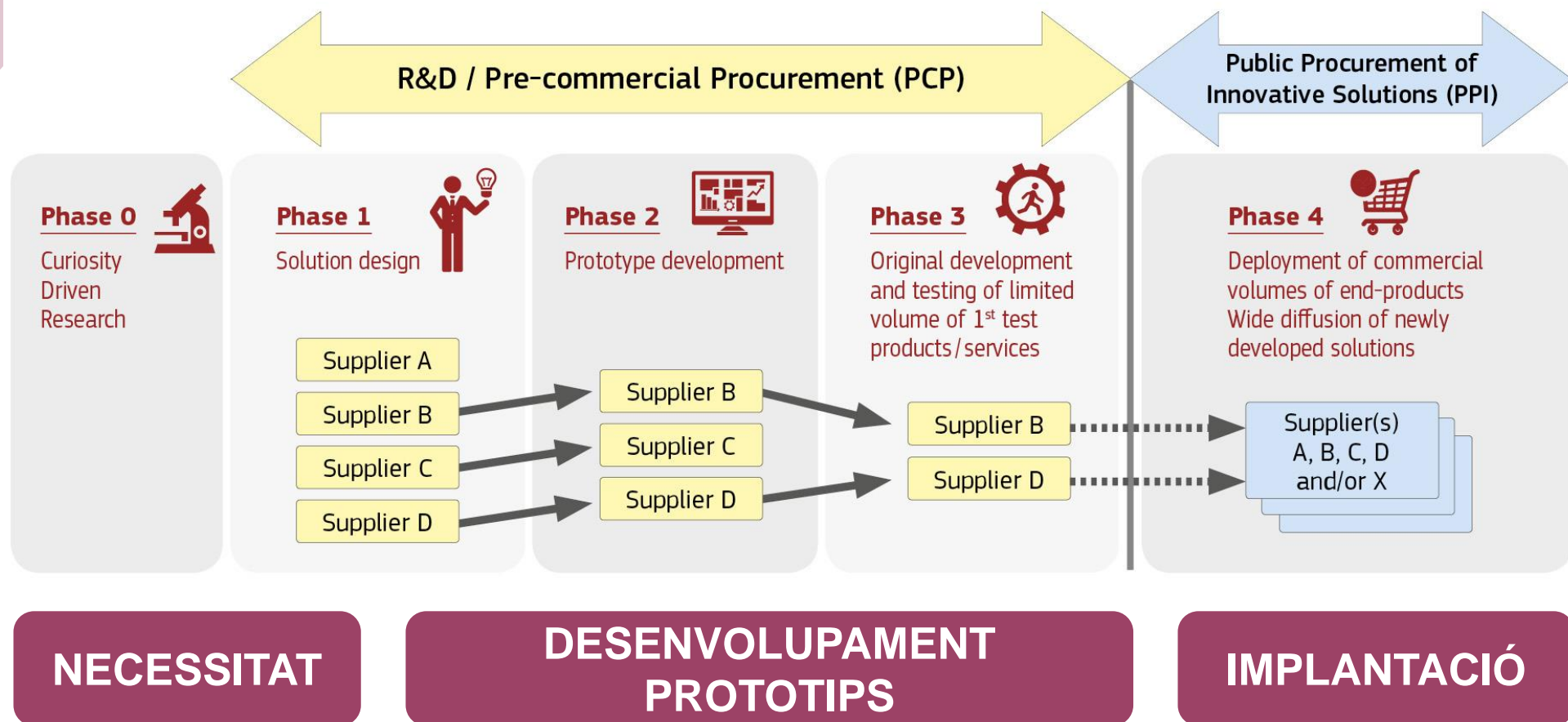
- ✓ Compartir riscos i beneficis en la realització dels dissenys, prototips i validacions.
- ✓ Procés de R+D dividit en fases
- ✓ Aproximació més competitiva fent servir diferents solucions de R+D. Poder comparar diferents solucions dirigides a mercat
- ✓ Separació entre el desenvolupament i el producte final

Característiques de les accions de PPI

Adquisició de productes innovadors

- ✓ Proper o fins i tot ja en el mercat
- ✓ Encara no desplegat a gran escala
- ✓ Pot incloure les proves de validació d'un producte per verificar si solucions al mercat compleixen amb els requisits.
- ✓ Impulsar la internacionalització de la innovació a través del mercat públic local

Característiques dels projectes de PCP 1 CPI



Pasos a seguir

1. Identificació de la necessitat

La fan tots els socis compradors del projecte

2. Estudi de l'art i propietat industrial

Assegurar que és Innovació

3. Consulta al mercat

S'ha de treballar des del principi amb les empreses

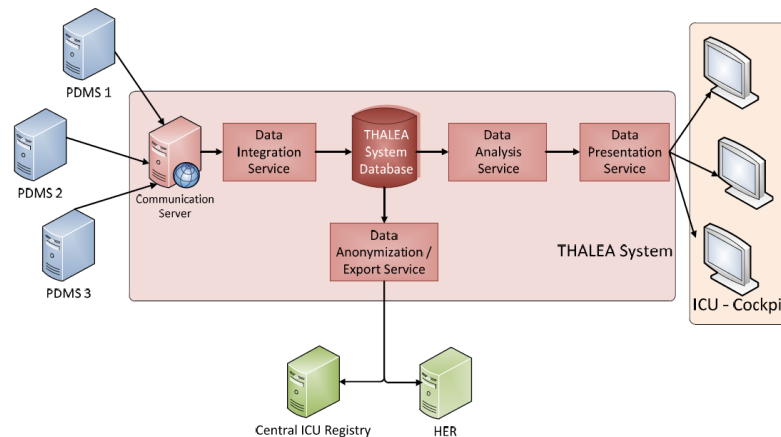
1. Model de negoci

→PREPARACIÓ DE LA LICITACIÓ

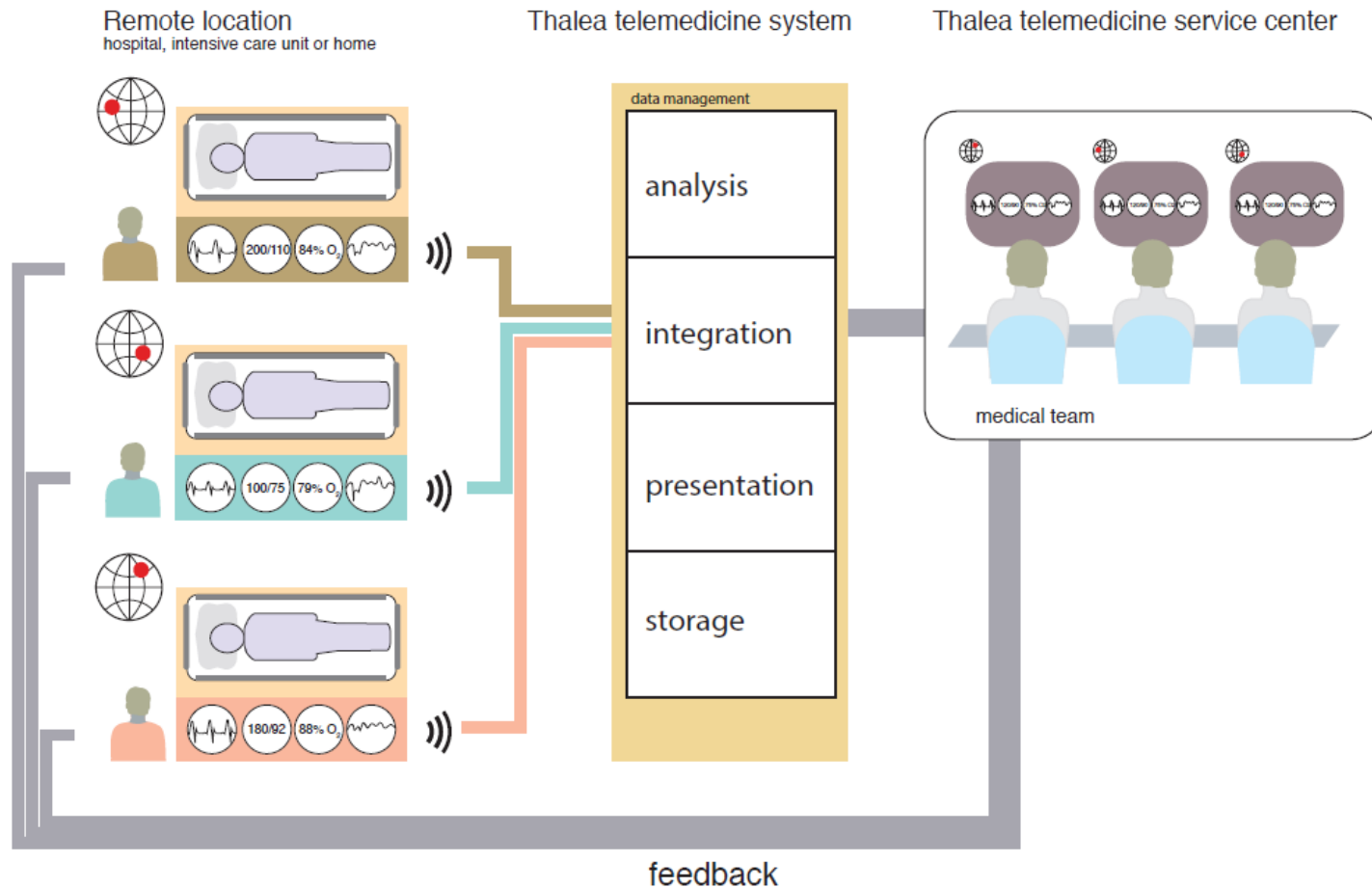
EXPERIÈNCIES PARC TAULÍ

THALEA: Detecció de necessitats

- Manca d'interoperabilitat entre plataformes de telemedicina a les UCIs
- Capacitat d'extreure dades a temps real amb la finalitat de tenir totes les dades relacionades amb cada pacient
- Tenir una eina de suport a la presa de decisions en l'àmbit de la telemedicina



THALEA: Detecció de necessitats



THALEA: Objectiu

Dins del marc de la compra pública precomercial, el projecte vol desenvolupar una plataforma interoperable i independent per detectar els pacients amb més risc a la UCI i millorar la cura del pacient en estat crític mitjançant la telemedicina. (<http://www.thalea-pcp.eu/>)

Període:

01/11/2013 - 30/10/2016

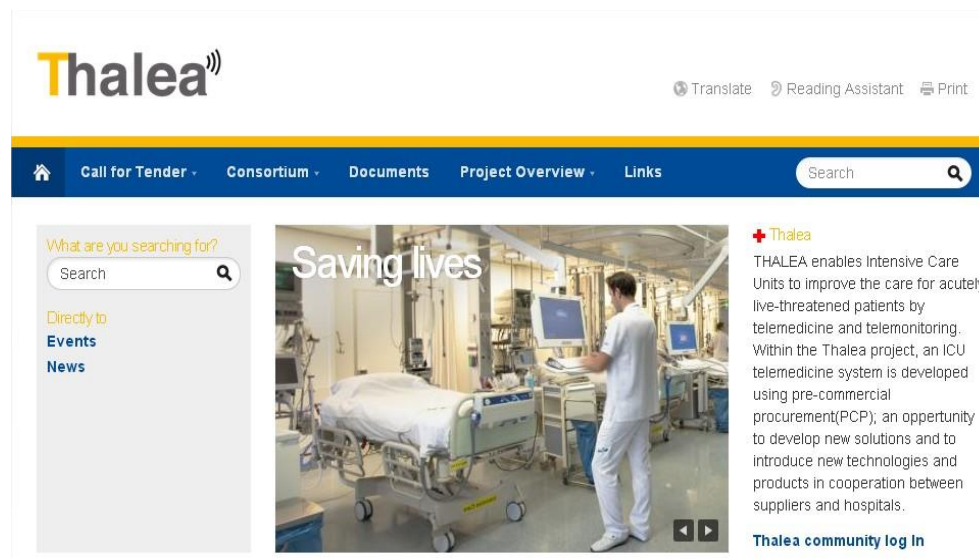
Quantitat concedida:

Parc Taulí: 79.219€

(Consorti: 1.825.972€)

Partners: 8 socis de 5 països
diferents

IP: Lluís Blanch



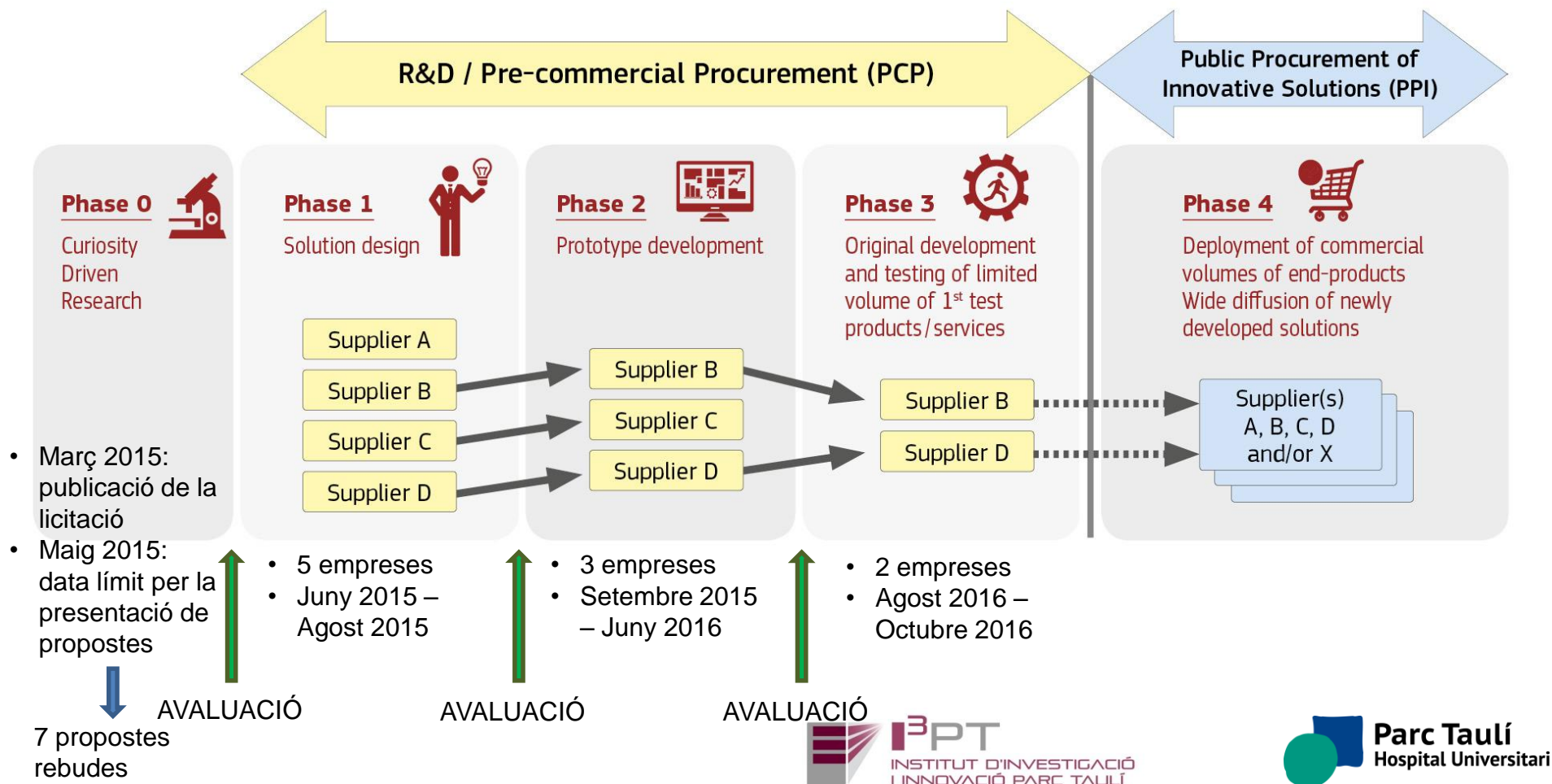
THALEA: Les autoritats contractants

1. University Hospital Aachen (coordination) (Germany)
Licitador
2. Maastricht University Medical Centre+ (Netherlands)
3. ParcTauli Sabadell University Hospital (Spain)
4. Hospital East Limburg (Belgium)
5. Northern Ostrobothnia Hospital District (Finland)



THALEA: Cronograma del procés

- Novembre 2013: inici del projecte
- Desembre 2013 – febrer 2014: Open Market Consultation (**23 empreses interessades de 5 països diferents**)



THALEA: Procés d'adjudicació

Effort	Phase 1	Phase 2	Phase 3	Budget
5 Tenderers	40,000 EUR per tenderer	-	-	200,000 EUR
3 Tenderers	-	200,000 EUR per tenderer	-	600,000 EUR
2 Tenderers	-	-	375,000 EUR per tenderer	750,000 EUR
Total	-	-	-	1,550,000 EUR

THALEA: Contratemps

- Primera publicació licitació: Octubre 2014.
- Novembre 2014: La EC va suspendre el procés de licitació per incerteses (error definició de codis).
- Revisió documentació EC i proposta de canvis.
- Encara que hi hagi un retard en la publicació els plecs, el projecte té la mateixa durada i s'han d'ajustar les fases.

THALEA: Estat actual

- 3 prototips instal·lats al Taulí: Philips, Dentríte i New Compliance
- Equip de la UCI provant els prototips
- Finals de Juliol avaluació dels 3 prototips mitjançant uns qüestionaris

NYMPHA: Detecció de necessitats

- Necessitat de tenir una plataforma mòbil per facilitar als metges, pacients i cuidadors la gestió del trastorn bipolar mitjançant la monitorització del pacient
- Poder identificar desviacions en el estat d'ànim i actituds que suggereixen l'inici d'una crisi
- Ràpida intervenció dels professionals i un feedback personalitzat i continu amb els pacients
- Autogestió de la malaltia mitjançant les TIC

NYMPHA: Objectiu

Dins del marc de la compra pública precomercial, el projecte pretén implementar noves tecnologies i plataformes per al tractament de problemes de salut mental, especialment enfocades en el trastorn bipolar.
(<http://www.nympha-md-project.eu/>)

Període:

01/01/2014 - 30/06/2017

Quantitat concedida:

Parc Taulí: 153.031€
(Consorci: 1.884.000€)

Partners: 4 socis de 3 països
diferents

IP: Diego J. Palao



NYMPHA: Les autoritats contractants

1. PAT – Autonomous Province of Trento (**Italy**) - Licitador



2. RegionH – Mental Health Services in the Capital Region
Copenhagen (**Denmark**)

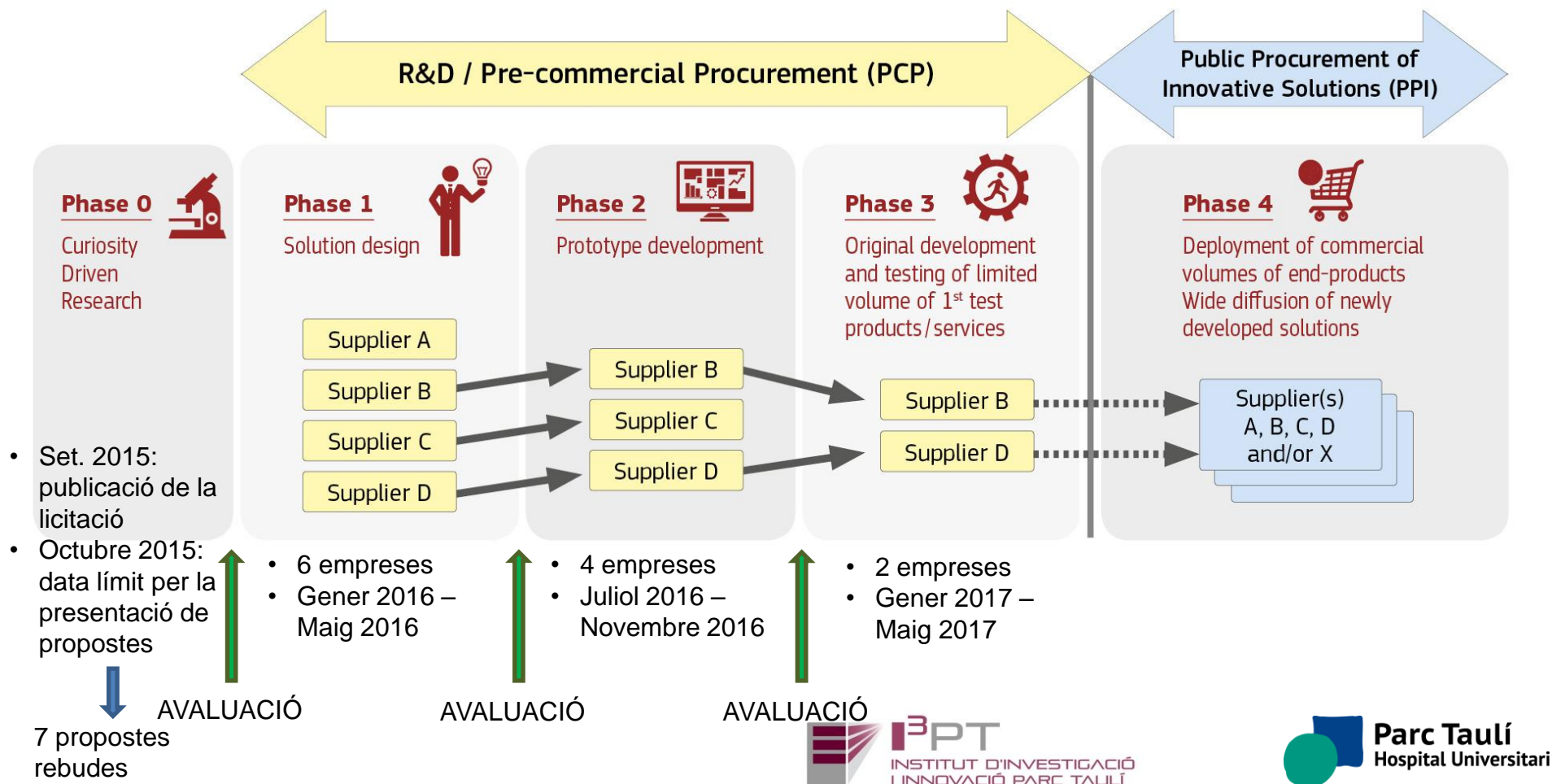


3. CSPT – Corporació Sanitària Parc Taulí (**Spain**)



NYMPHA: Cronograma del procés

- Gener 2014: inici del projecte
- 30/06/2014: 1st Consultation Day
- 15/09/2014: 2nd Consultation Day



NYMPHA: Procés d'adjudicació

Effort	Phase 1	Phase 2	Phase 3	Budget
6 Tenderers	50,000 EUR per tenderer	-	-	300,000 EUR
4 Tenderers	-	200,000 EUR per tenderer	-	800,000 EUR
2 Tenderers	-	-	250,000 EUR per tenderer	500,000 EUR
Total	-	-	-	1,600,000 EUR

NYMPHA: Contratemps

- Data prevista publicació licitació: Octubre 2014
- Retard en la redacció dels plecs
- Febrer 2015: reunió amb la EC per la revisió dels plecs. Es van trobar deficiències significatives i es recomanen uns canvis
- Maig 2015: aprovació dels plecs per part de la EC.
- Juliol 2015: suspensió temporal del projecte per part de la EC degut a que PAT no publica la licitació per temes burocràtics amb la llei italiana
- Encara que hi hagi un retard en la publicació els plecs, el projecte té la mateixa durada i s'han d'ajustar les fases.

NYMPHA: Estat actual

- Pendent avaluació de les propostes tècniques de la Fase I
- En breu inici de la Fase II, desenvolupament dels prototips

PUNTS CLAU I BONES PRÀCTIQUES

Punts clau i bones pràctiques

- ✓ Importància de la consulta al mercat (Open Market Consultation)
- ✓ Comunicació entre tots els socis del consorci (videoconferències mensuals)
- ✓ Implicació de totes les parts del Taulí



Punts clau i bones pràctiques

- ✓ Deteccions de necessitats i treball amb empreses és un procés fàcil i estar bastant clar en contra dels processos legislatius que són llargs i costosos
- ✓ Dur a terme totes les qüestions legals abans de publicar
- ✓ Proveir a les empreses de l'accès a la documentació i fer el procés més fàcil
- ✓ Treballar en estreta col·laboració amb les regulacions locals i de la CE
- ✓ Respectar el cronograma del projecte
- ✓ importància de la disseminació de la publicació



Miriam Ors: mors@tauli.cat

Anna Aguilar: aaguilara@tauli.cat